

10 bonnes idées pour bien vous préparer!



VOTRE PRÉPARATION AU SALON DU BÉBÉ

1. Déterminez **vos objectifs** de participation au Salon du bébé et partagez votre vision avec votre équipe qui occupera le kiosque (s'il y a lieu), afin qu'elle soit bien préparée à livrer le bon message aux visiteurs et ainsi contribuer à atteindre vos objectifs;
2. Préparez vos **outils et visuels** : produits destinés à la vente (s'il y a lieu), visuel en images, ordinateur portable et/ou tablettes pour expliquer et illustrer vos produits et services (accès à Internet sans fil gratuit), dépliants et/ou autres outils promotionnels;
3. **Annoncez votre présence au Salon** à votre clientèle et à votre communauté virtuelle (médias sociaux). Nous vous encourageons à utiliser le **visuel produit par le Salon** à cet effet;
4. Organisez un **concours** ou une promotion spéciale pendant le Salon et annoncez le tout à l'avance à votre clientèle, sur votre site Web et à votre communauté dans les médias sociaux;
5. Soyez actif sur la **page Facebook du Salon du bébé** : partagez et commentez nos publications; notre communauté est impatiente d'entendre parler de vous! 😊

PENDANT LE SALON

6. **Décorez votre kiosque** pour le rendre attrayant visuellement : la première impression est toujours la meilleure!
7. Rendez votre espace de **kiosque accessible** et invitant pour les visiteurs;
8. Adoptez une **attitude positive et ouverte** pendant le Salon : soyez proactif et allez vers les visiteurs pour les accrocher et leur présenter vos produits et services;
9. Évitez de manger dans votre kiosque : nous avons une zone pour les exposants prévue à cet effet;
10. **Amusez-vous!** Le Salon du bébé est une occasion de faire des ventes et développer votre entreprise, mais c'est aussi une occasion parfaite pour sonder la clientèle améliorer vos produits et services!

Bon Salon du bébé!

Présenté par



Cet événement est fièrement organisé par

